

相愛経営塾 実践経営 ステップアップセミナー 2017

企業発展のカギは継続的な人材育成にあり！
社員は“財”です。この講座を活用して人材を計画的・
継続的に育成しましょう！

◆開催期間：2017年7月～2018年5月
(全10回)

◆本セミナーの目的・特徴

1. さらなる経営力向上のためのノウハウを学びます
2. 実践的な職場の問題解決力を高め、職場を活性化させます
3. 若手から幹部迄テーマに応じて適任者が受講できます

◆場 所：愛甲商工会館

〒243-0301 神奈川県愛甲郡愛川町角田104-4

◆開催時間 第二水曜日のPM6:00～9:00

* 日程・テーマの詳細は裏面スケジュール参照

◆主催：NPO厚木診断士の会

住所：〒243-0122 厚木市森の里3-13-8

電 話：080-3469-2930

F A X：046-247-7517

URL：<http://atusin.org>

◆申込方法：別添申込書を上記にFAXか郵送
または相愛信組本支店にご提出下さい

◆お問合せ：E-mail:tshima@ayu.ne.jp

- ・相愛後継者塾
受講企業の皆様
- ・県央地域の
中小企業の皆様

■受講料

(1)全講座一括申込

・60,000円 (1人)

・第1回講座開催日の
3日前まで受け付けます

→早期申込み特典

(2017年6月30日締切)

50,000円

(2)テーマ別申込

・1講座当たり 6,000円

→早期申込み特典

(2017年6月30日締切)

5,000円

・全講座受講申込をした
企業の追加申し込みの
場合は、5,000円

・開催日の1週間前迄に
お申込みください。

【共催】

 相愛信用組合

【後援】

- ◆かながわ中小企業支援
プラットフォーム
- ◆愛甲・城山・津久井・
相模湖・藤野各商工会

	テーマ	概要	講師
第1回 7月12日	5Sで職場の改善を進めよう	◆職場の改善を進める基本は5Sです。この5Sの進め方のポイントを、会社で実践できるように学習します ・5Sとは何か、ムダとは何か ・5Sの進め方と事例紹介	中小企業診断士 山田正美
第2回 9月13日	チームリーダーための答えのでの会議の進め方	◆リーダーは、メンバーの意見を引き出し、効率的に会議を進めていかなければなりません。「答の出る会議の進め方」を学びます ・KPT会議 ・ブレインストーミング会議等	中小企業診断士 尾又啓介
第3回 10月11日	部下を育てる「ほめ方・叱り方」	◆直接のコミュニケーションが苦手な管理者が増えています。「ほめる・叱る」は部下指導・育成の絶好のチャンス。事例を交えながら「上手なほめ方・叱り方」を習得します ・ほめる・叱るとは何か ・ほめる・叱る場合の心得	中小企業診断士 島崎高偉
第4回 11月8日	経営戦略づくりの最適ツール！SWOT分析を身につけよう	◆戦略づくりは「自社の内部の強み・弱み」と「外部環境の機会・脅威」の4つの着眼点の認識から始まります。SWOT分析のやり方・活用法を学習します	中小企業診断士 内山崇行
第5回 12月13日	中小企業・小規模企業のための戦略作りのヒント	◆中小企業・小規模企業は、大企業と異なる視点での戦略づくりが大切です。自らの建設資材会社の経営の経験からサバイバル戦略をお話致します	中小企業診断士 矢島浩二
第6回 平成30年 1月10日	よくわかる資金繰りと売掛金管理のノウハウ	◆会社の繁栄を築く、資金繰りと売掛金管理のノウハウを学習します ・「勘定合って、銭足らず」は何故おきる？ ・品物売って終り、になっていませんか？	中小企業診断士 原 幸雄
第7回 2月14日	あなたの会社は大丈夫？実践リスクマネジメント	◆会社は様々なリスクに直面しています。リスクの捉え方、対処対応の仕方を実例紹介と参加各社の実態分析を通して学びます	中小企業診断士 若林民雄
第8回 3月14日	笑顔の溢れる最強チームの作り方	◆チームに笑顔を増やし、元気を与え、チームとして「成果を生み出す組織」作りの要点を学習します ・良好なコミュニケーションの構築法 ・モチベーションの向上策	中小企業診断士 北川晴久
第9回 4月11日	超実践！損益計算書の改善ノウハウ	◆損益計算書を読み解き、黒字化に向けた目標設定方法を判りやすく解説します ・売上向上、原価削減、固定費削減の具体的なアクションを考えます	中小企業診断士 荒尾大介
第10回 5月9日	「働き方改革」を先取して社員のモチベーションを高めよう	◆社員のモチベーションを高める基本は「働きやすい職場づくり」です。検討されている「働き方改革」から自社の課題と取り組みを考えます ・「働き方改革」の概要 ・管理者が知っておくべき労働法規の基本の習得	中小企業診断士 島崎高偉

相愛経営塾 ステップアップセミナー申込書

相愛経営塾 実践経営ステップアップセミナーに申し込みます。

会社名： _____

ご住所： _____

電話番号： _____

E-Mail： _____

ご担当者： 部署名・氏名 _____

■全コース一括申し込み

※未定の場合は申し込み人数をご記入ください。

参加予定者		未定
役職： お名前：	役職： お名前：	人

※受講料： 60,000円 × (名) = ()

※申込締切： 平成 29 年 7 月 10 日

■テーマ別申し込み 該当月に参加人数をご記入下さい。

7月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月

※受講者多数の場合は代表者名のみ、未定の場合は無記入で構いません。

参加予定者	
役職： お名前：	役職： お名前：

※受講料： 6,000円 (全講座受講申込企業の追加の場合は 5,000円)
× () 延べ人数 = ()

■申込方法：締切日： 開催日の1週間前まで

<申込先> 下記に FAX か郵送、又は相愛信組本支店にご提出ください。

〒243-0122 厚木市森の里 3-13-8 FAX : 046 - 247 - 7517

NPO厚木診断士の会 理事長 島崎高偉

<振込先> 開講日の3日前までにお振込みください。

口座名： 特定非営利活動法人 NPO厚木診断士の会

相愛信用組合 本店 (001) 普通 0105792

(振込手数料は、貴社ご負担でお願い致します)

相愛経営塾
ステップアップセミナー申込書

早期申込用
(6月30日締め切)

相愛経営塾 実践経営ステップアップセミナーに申し込みます。

会社名： _____

ご住所： _____

電話番号： _____

E-Mail： _____

ご担当者：部署名・氏名 _____

■全講座一括申し込み

※受講者未定の場合は申し込み人数をご記入ください。

参加予定者		未定
役職： お名前：	役職： お名前：	人

※受講料：50,000 × (名) = ()

■テーマ別申し込み

※受講者未定の場合は人数のみご記入ください。

7月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月

参加予定者	
役職： お名前：	役職： お名前：

※受講料：5,000円 × () 延べ人数 = ()

■申込方法：締切日：**平成29年6月30日**

<申込先> 下記にFAXか郵送、又は相愛信組本支店にご提出ください。
〒243-0122 厚木市森の里3-13-8 FAX：046-247-7517
NPO厚木診断士の会 理事長 島崎高偉

<振込先> 平成29年7月10日までにお振込みください。
口座名：特定非営利活動法人 NPO厚木診断士の会
相愛信用組合 本店(001) 普通0105792
(振込手数料は、貴社ご負担でお願い致します)