

2024年度 受講生募集！15名

各回、開催日の2週間前に締切

【共催】愛甲・城山・津久井・相模湖・藤野各商工会

【後援】愛川町

かながわ中小企業支援プラットフォーム

2024 相愛実践経営塾

組織の中核となられる皆様には、さらなる成長が求められています。本経営塾では、原油価格・物価高騰のおり、事業の持続性と課題解決力向上に焦点を当て、「価格変動に強くなる方法と収益の改善策」を学ぶことができます。

コースの狙いと成果

- ✓ 当セミナーで明日から会社で使える実践的取り組みを習得できます
- ✓ セミナー参加者は、他業種の方々と交流が図れます
- ✓ 参加者には相愛信組とNPO厚木診断士の会の継続した「経営相談」のサポートが受けられます

コースの概要（詳細は裏面の開催スケジュールをご確認ください）

【開催日時】

令和6年6月12日（水）と令和6年11月27日（水）全2回

・開催時間：17:30～20:00

【開催場所】 相愛信用組合 本店

【会費】 1回ごと申し込み 各回5千円（税込み）

【申込み先】 各営業店 または本部業務部

「相愛実践経営塾」事務局



tel 046-285-2501 fax 046-285-2500



相愛信用組合

開催スケジュール

【2024年度 相愛実践経営塾】

回	実施日	テーマ名	テーマ内容	講師
1	2024年 6月12日（水） 17:30～19:30	価格上昇時代の マーケティングの ポイント	<ul style="list-style-type: none">① 価格上昇時代に対処するマーケティングの必要性② いいものを適正価格で売るためのポイント③ 自社の強み・弱みの分析（ワーク）④ 自社の売上方程式の分析（ワーク）⑤ 適正な価格交渉の手順のポイント⑥ 中小企業支援策を活用した付加価値向上の事例	内田 哲夫 
2	2024年 11月27日（水） 17:30～19:30	収益が上がる経営	<ul style="list-style-type: none">① 変動費及び固定費を理解しよう② 損益分岐点売上高や損益分岐点比率を理解しよう③ 製品及び店舗毎の収益を分析しよう④ 【演習】収益改善のポイントを把握する。	北川 晴久 

※各回 塾終了後、19:30～20:00に個別相談等を実施致します。

申込書

令和 6 年 月 日

以下のとおり会費を添えて【2024相愛実践経営塾】に申込します。

事業所名 _____ 連絡先 _____ (会社・携帯)

氏名 _____ 年齢 _____ 歳